Salesmanager

Bouw mee aan de commerciële groei van dé Versverzekeraar!

Ben jij een commerciële aanjager die kansen ziet, relaties bouwt en plannen omzet in concrete resultaten? Krijg jij energie van het vergroten van naamsbekendheid, het ontwikkelen van samenwerkingen en het motiveren van een commercieel team? Dan zoeken wij jou!

Over Mercurius

Mercurius is gespecialiseerd in het adviseren en verzekeren van ondernemers in de versmarkt. Wij kennen de branche, begrijpen de uitdagingen van ondernemers en bieden verzekeringsoplossingen die aansluiten bij hun dagelijkse praktijk. Daarnaast adviseren wij tal van andere bedrijven in het MKB.

Met onze accountmanagers in het veld en relatiebeheerders op kantoor bouwen we dagelijks aan duurzame klantrelaties. Om onze commerciële positie verder te versterken, zoeken wij een Salesmanager die kansen omzet in groei en Mercurius nog steviger op de kaart zet.

Jouw rol: de commerciële aanjager van Mercurius

Als Salesmanager ben jij verantwoordelijk voor het versterken en realiseren van onze commerciële ambities. Je ziet kansen in de markt, ontwikkelt commerciële plannen en zorgt ervoor dat deze worden vertaald naar concrete acties en resultaten.

Je geeft commerciële richting aan onze accountmanagers in het veld en relatiebeheerders op kantoor. Je stimuleert samenwerking, helpt commerciële kansen te benutten en bewaakt de voortgang van de gezamenlijke doelstellingen. Je onderhoudt contacten met brancheverenigingen en bestaande samenwerkingsverbanden, bouwt deze uit en ontwikkelt nieuwe partnerships die bijdragen aan onze commerciële groei. Je bent de verbindende schakel tussen strategie en uitvoering: je bepaalt samen met het team waar kansen liggen en zorgt dat deze worden verzilverd.

Wie zoeken wij?

Wij zoeken een ondernemende salesprofessional met overtuigingskracht, commerciële slagkracht en een gezonde dosis ambitie. Je herkent jezelf in het volgende profiel:

- Je weet commerciële plannen te vertalen naar concrete acties en meetbare resultaten.
- Je bent resultaatgericht, neemt initiatief en spreekt mensen aan op gemaakte afspraken.
- Je bent sterk in relatiebeheer, netwerken en het opbouwen van duurzame samenwerkingen.
- Je weet mensen te enthousiasmeren en mee te nemen in commerciële ambities.
- Je werkt gestructureerd, bewaakt de voortgang en houdt grip op doelstellingen.
- Je hebt affiniteit met verzekeringen en financiële dienstverlening.

Wat bieden wij jou?

Bij Mercurius krijg je de ruimte om echt impact te maken. Je bouwt mee aan de groei van een gespecialiseerde verzekeringsorganisatie en krijgt de vrijheid om commerciële kansen om te zetten in concrete resultaten.

- Een zelfstandige en veelzijdige commerciële functie met verantwoordelijkheid en invloed.
- De mogelijkheid om de commerciële koers van Mercurius mede vorm te geven.
- Veel ruimte voor eigen ideeën, initiatief en ondernemerschap.
- Een passend salaris en goede arbeidsvoorwaarden (CAO Verzekeringsbedrijf), afgestemd op jouw ervaring en verantwoordelijkheden.

Klaar om Mercurius verder te laten groeien?

Word jij enthousiast van deze functie en wil jij bouwen aan duurzame samenwerkingen, meer zichtbaarheid en aantoonbare commerciële groei? Dan maken we graag kennis met je!

Stuur je CV naar s.vandenbos@mercuriusnv.nl. Heb je vooraf nog vragen, neem dan contact op met Sylvia van den Bos, telefoonnummer 06-45725043.

Word onze nieuwe Salesmanager en help Mercurius de volgende stap te zetten.

www.mercuriusnv.nl